

Quelques cabinets parmi les meilleurs

PDGB : une stratégie full service plébiscitée par les entrepreneurs



Roy Arakélian

Leader :
Roy Arakélian

Associés :
Xavier Hugon,
Christophe Vannoote,
Roy Arakélian

Création :
1985

Track record : les équipes emmenées par Roy Arakélian ont notamment conseillé BPI France pour le financement de son investissement auprès de Ségnéré, un sous-traitant en aéronautique, et Eliopack, spécialiste de l'emballage souple. PDGB a également accompagné FSI Régions dans le rachat de la société Sofradi par ses salariés.

Différenciation : PDGB propose une offre de services étendue et pluridisciplinaire. Dans une logique de *full service*, les équipes du cabinet accompagnent leurs clients, industriels et institutionnels, cotés et non cotés, tant en conseil qu'en gestion des contentieux. Et grâce à son adhésion au réseau TerraLex, dont il est un membre actif, PDGB Avocats s'assure une présence dans plus d'une centaine de pays.

Watson Farley : des opérations de référence



Pascal Roux

Leader :
Pascal Roux

Associés :
Pascal Roux, Romain
Girtanner, Éric
Villateau

Équipe : 3 associés,
6 collaborateurs

Création : 1989

Track record : les équipes de Pascal Roux sont notamment intervenues aux côtés de la société Oledcomm, spécialiste en technologie LiFi, dans le cadre d'une première levée de fonds de 1,5 M€ souscrite par StarQuest Ventures. Le cabinet a en outre été très présent dans le domaine de la biotechnologie en accompagnant notamment une entreprise travaillant sur la prévention de maladies cardiovasculaires.

Différenciation : le bureau parisien de Watson Farley & Williams dispose d'une expertise reconnue en capital-innovation mais également en capital-développement. Il conseille avec une approche résolument pragmatique les fonds d'investissement, les entreprises (principalement sur le segment du *smid-cap*) ainsi que les équipes de management.

Bonneau & Associés : au service des jeunes entreprises



Sébastien Bonneau

Leader :
Sébastien Bonneau

Associé :
Sébastien Bonneau

Équipe :
1 associé

Création :
2012

Track record : les avocats de Bonneau & Associés sont bien placés pour conseiller les entreprises de croissance dans la mesure où ils sont eux-mêmes entrepreneurs. Leurs compétences en corporate finance, private equity et fusions-acquisitions, leur ont permis d'accompagner des entreprises telles que Lymo.fr, TooShort ou le groupe de médias Trace TV.

Différenciation : Sébastien Bonneau intervient aux côtés de start-up innovantes tant lors de leur création que lors de leur processus de développement. Il accompagne de même de grands groupes internationaux. Cet ancien de Winston entend bien occuper rapidement une place de choix dans le conseil en capital-investissement.

Aston Avocats anticipe les situations de croissance



Olivier Sanviti

Leader : Olivier Sanviti

Associés : Olivier Sanviti,
Christophe Lévy-Dières,
Gwenaëlle Arthur,
Carine Piccio

Équipe : 4 associés,
4 collaborateurs

Création : 2012

Track record : l'équipe est intervenue en début d'année auprès de la société Avanis (éditeur de Alltriks.com) lors de la prise d'une augmentation de capital menée par Partech et un pool d'investisseurs. Toujours côté société, le cabinet conseillait VeryLastRoom à l'occasion d'un tour de table ayant permis de réunir 1,5 M€.

Différenciation : le cabinet, emmené par Olivier Sanviti, entend s'imposer comme l'interlocuteur de référence des entrepreneurs. Passionné des entreprises de croissance et de leur développement, il a imaginé Aston Avocats comme une boutique offrant l'ensemble des prestations juridiques indispensables à l'essor des sociétés en forte croissance.

Brocard Avocats : le conseil qui monte



François Brocard

Leader :
François Brocard

Associés :
François Brocard

Équipe :
1 associé

Création :
2013

Track record : François Brocard a notamment conseillé les dirigeants et les actionnaires d'Awak'IT, agence conseil spécialisée dans la communication digitale, dans le cadre de la cession de l'entreprise à GFI Informatique. Le cabinet est également intervenu aux côtés d'Alven Capital dans le cadre de plusieurs levées de fonds.

Différenciation : fondé en 2013, le cabinet dirigé par François Brocard intervient aussi bien en tant que conseil, en private equity et M&A, qu'en contentieux, notamment sur les problématiques attachées à la gouvernance d'une société ou les clauses de non concurrence. Il assiste une clientèle composée d'entrepreneurs (start-up, business angels), d'entreprises et de fonds d'investissement.

MÉTHODOLOGIE DES CLASSEMENTS

Les critères de classement retenus sont :

- Notoriété et réputation de la structure sur son marché
- Taille de l'équipe, séniorité des associés (*partners*), *managing directors*, dirigeants...
- Niveau de formation des consultants ou collaborateurs
- Nombre et qualité des dossiers traités par la structure
- Prestige, diversité et internationalisation de la clientèle
- Croissance de l'équipe et chiffre d'affaires de l'activité concernée

Les classements sont établis au moyen des outils suivants :

• Méthode des questionnaires :

Envoi aux structures qui figurent d'ores et déjà dans les classements *Décideurs* ainsi qu'à celles susceptibles de les intégrer. Elles sont notamment invitées à communiquer des informations relatives à leur organisation, à leur track record ainsi qu'à leur marché.

• Méthode qualitative :

De plus, les équipes de *Décideurs* réalisent un nombre important d'entretiens. Ces entretiens nous permettent non seulement d'en apprendre davantage sur les structures citées dans les classements, mais également d'évaluer la dynamique dans laquelle s'inscrivent les firmes et les équipes évaluées. Les analystes et responsables de marché rencontrent par ailleurs un nombre important de clients (entreprises, fonds, banques...), qui ont l'opportunité de partager les points de vue privilégiés sur les meilleurs acteurs et conseils du marché concerné. Une occasion pour celles-ci de commenter et d'apporter des informations inédites sur le marché ainsi que sur leurs conseils respectifs.